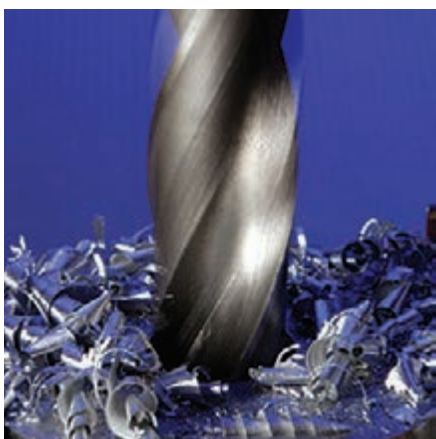
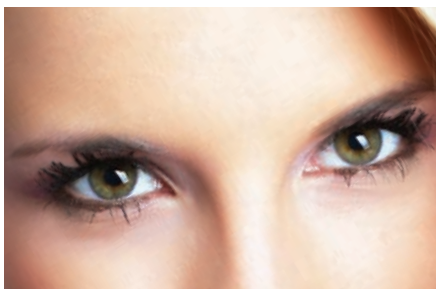


Jak chronić transakcje handlowe?



Ograniczać ryzyko kredytowe z Coface poprzez kompleksowe i zintegrowane rozwiązania oparte o cztery linie biznesowe: UBEZPIECZENIE NALEŻNOŚCI, FAKTORING, INFORMACJĘ HANDLOWĄ oraz WINDYKACJĘ.

Ubezpieczenie należności



Ubezpieczenie należności jest nowoczesnym instrumentem finansowym pozwalającym firmom sprzedawać usługi lub produkty z odroczonym terminem płatności przy zachowaniu gwarancji otrzymania za nie zapłaty.

Produktem ubezpieczeniowym oferowanym przez Coface Poland jest **Polisa Globalliance**. Usługa ta pozwala na ubezpieczenie należności krajowych i eksportowych zarówno średnich, jak i dużych przedsiębiorstw.

Polisa modułowa Globalliance zapewnia:

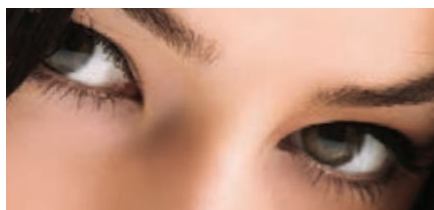
- Elastyczne rozwiązania dopasowane do specyfiki klienta - polisa modułowa
- Uprozczone administrowanie polisą - kwartalne raportowanie
- Aplikację internetową Cofanet
- Kompleksowe usługi windykacyjne

Ubezpieczenie należności to nie tylko wypłata odszkodowania

Ubezpieczenie należności przyczynia się do minimalizowania strat. Kontrola ryzyka polega na podejmowaniu przez Coface szeregu działań, m.in.:

- Sprawdzanie wiarygodności kontrahentów - m.in. analiza dokumentów rejestrowych i finansowych, a także dostęp do największej w Polsce bazy danych o firmach wywiadowni handlowej Coface
- Ustalanie limitów kredytowych wyznaczających bezpieczny poziom zaangażowania firmy w sprzedaż do danego odbiorcy (np. obniżenie takiego limitu w trakcie współpracy jest sygnałem ostrzegawczym dla firmy, aby wstrzymała dostawy lub renegotjowała warunki sprzedaży)
- Monitorowanie standingu finansowego kontrahentów podczas okresu ubezpieczeniowego
- Doradztwo w zakresie poprawy wewnętrznych procedur kredytowych

Faktoring



Faktoring jest formą krótkoterminowego finansowania dla firm stosujących odroczone terminy płatności wobec swoich odbiorców. W ramach usługi faktoringu klient niezwłocznie otrzymuje środki finansowe, dotychczas zablokowane w niezapłaconych fakturach.

Faktoring pełny (faktoring z przejęciem ryzyka, faktoring bez regresu) polega na finansowaniu krótkoterminowych należności przed terminem ich wymagalności oraz przejęciu ryzyka niewypłacalności odbiorcy. Usługa umożliwia refinansowanie działalności przedsiębiorcy, nie zwiększając jej poziomu zadłużenia. Faktoring pełny łączy korzyści z finansowania i ubezpieczenia należności.

Faktoring pełny zapewnia:

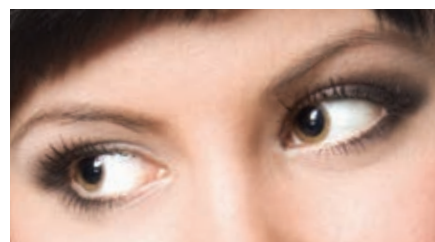
- Zwiększenie płynności finansowej
- Zabezpieczenie przed ryzykiem braku zapłaty przez odbiorcę
- Weryfikację odbiorcy i realizowanych transakcji
- Utrzymanie dobrych wskaźników finansowych - konwersja w bilansie należności na gotówkę
- Zwiększenie konkurencyjności

Faktoring niepełny (faktoring bez przejęcia ryzyka, faktoring z regresem) to finansowanie krótkoterminowych należności przed terminem ich wymagalności. Środki finansowe wypłacane są po nabyciu wierzytelności przez faktora. Faktoring niepełny jest rozwiązaniem dla przedsiębiorstw, w których szybki dostęp do kapitału jest korzyścią nadrzędną.

Faktoring niepełny zapewnia:

- Zwiększenie płynności finansowej
- Dostęp do finansowania obrotowego
- Zwiększenie konkurencyjności

Coface Complete - ochrona i finansowanie



Coface Complete - ubezpieczenie całego portfela i finansowanie wszystkich lub wybranych należności. Na rynku polskim nie ma drugiego, identycznego rozwiązania finansowego. Poprzez efekt synergii łączy korzyści z ubezpieczenia i finansowania należności w ramach jednego dostawcy tych usług. Eliminuje to typowe ograniczenia każdej z tych usług.

Coface Complete pozwala na sprzedaż produktów lub usług z odroczonym terminem płatności, z gwarancją otrzymania zapłaty natychmiast po wystawieniu faktury. W jednym produkcie otrzymują Państwo szybkie finansowanie należności oraz bezpieczeństwo w postaci przejęcia ryzyka braku zapłaty przez odbiorcę.

Coface Complete zapewnia:

- Ubezpieczenie + finansowanie + ocenę ryzyka kontrahentów + windykację w ramach jednego produktu
- Możliwość szybkiego wykorzystania środków wypłaconych przez faktora z tytułu nabytych od klienta wierzytelności
- Wysoki poziom przejęcia ryzyka braku zapłaty przez odbiorcę
- Monitorowanie sytuacji finansowej odbiorców
- Płynne i elastyczne finansowanie
- Zarządzanie usługą on-line
- Większą płynność finansową
- Pewność zysków
- Profesjonalną kontrolę ryzyka handlowego
- Poprawę wskaźników finansowych
- Wzrost sprzedaży, dzięki poprawie konkurencyjności, gdyż pojawia się możliwość na:
 - Wydłużenie kredytu kupieckiego udzielanego odbiorcom
 - Otrzymanie rabatów od dostawców za wcześniejszą płatność
 - Rozszerzenie działalności na rynki i odbiorców o większym ryzyku handlowym

Informacja i windykacja

10 narzędzi do zarządzania ryzykiem w transakcjach handlowych



Informacja gospodarcza

Raport handlowy dostarcza dane na temat krajowych i zagranicznych podmiotów gospodarczych, co pozwala sprawdzić ich sytuację prawną, finansową, wypłacalność oraz doświadczenia płatnicze. Na tej podstawie oceniana jest wiarygodność firm jako kontrahentów.

Wśród produktów informacji gospodarczej znajdują się m.in.:

- Raporty handlowe o firmie polskiej lub zagranicznej
- Monitoring kontrahenta firmy polskiej lub zagranicznej
- Opinie kredytowe @rating
- Raporty z wizytacji w firmie badanej
- Raporty o nieruchomości
- Analizy branżowe

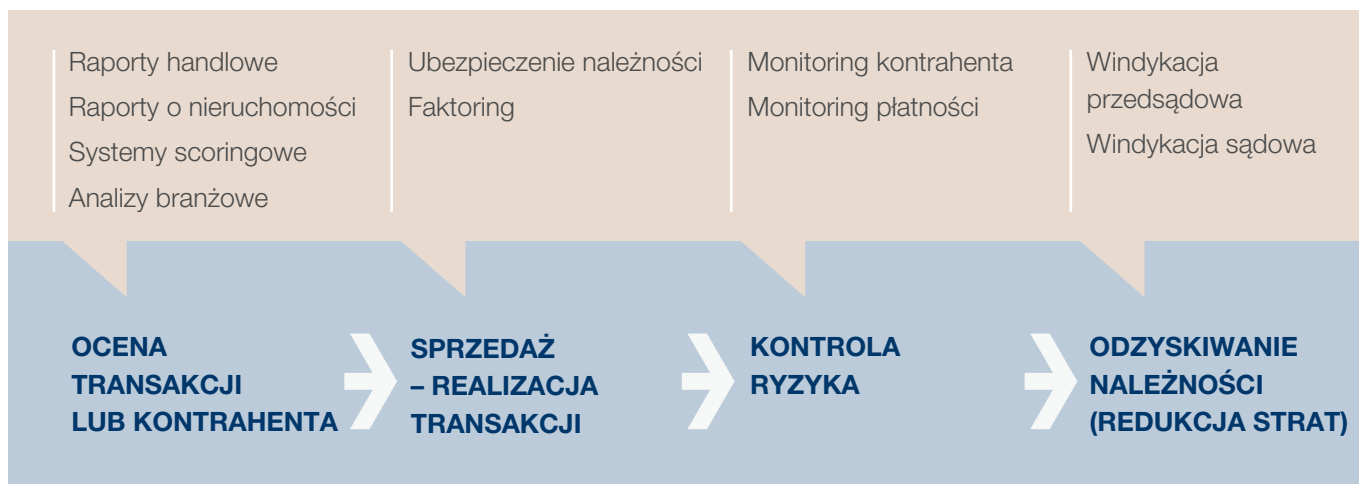
Windykacja B2B

Windykacja to kompleksowe zarządzanie należnościami, obejmujące nie tylko skuteczne odzyskiwanie wierzytelności od dłużników, lecz również działania o charakterze przewencyjnym i kontrolnym.

Wśród produktów windykacji B2B znajdują się m.in.:

- Windykacja krajowa i zagraniczna
- Windykacja przedsądowa
- Windykacja sądowa
- Monitoring płatności
- Ustalenia majątkowe
- Pieczęć przewencyjna

Usługi Coface wspomagające zarządzanie ryzykiem handlowym



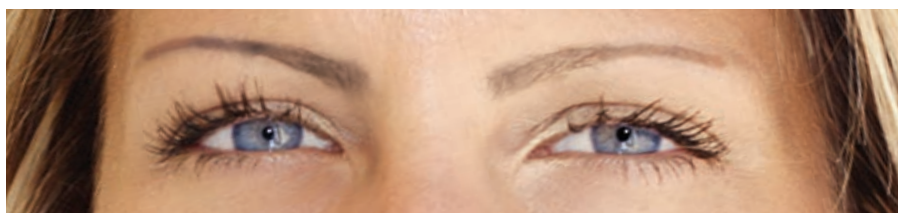
Kompleksowe rozwiązania zarządzania należnościami oferowane przez Coface pozwalają na:

- Skuteczne identyfikowanie zagrożeń
- Odnajdywanie szans dla rozwoju przedsiębiorstwa
- Ochronę należności
- Finansowanie należności
- Zdynamizowanie bezpiecznej sprzedaży

Lider w zarządzaniu i finansowaniu należności. Coface wyróżnia się na rynku niespotykaną w żadnej innej instytucji finansowej integracją produktową, która sprawia, że jesteśmy jedyną firmą zarządzającą należnościami dającą możliwość finansowania i ubezpieczenia ich w ramach jednej grupy. Jako największa w Polsce wywiadownia handlowa zajmujemy się zbieraniem informacji związanych z oceną kontrahenta lub rynku. Windykacja długów w Coface to kompleksowe zarządzanie należnościami, obejmujące odzyskiwanie należności oraz działania o charakterze prewencyjnym i kontrolnym.

Maksymalna skuteczność dzięki synergii 4 usług Coface

Coface Poland



Coface Poland działa w Polsce od 1992 roku, gwarantując światowy standard usług zarządzania należnościami i ryzykiem kredytowym. Jako jedyna firma na polskim rynku zapewnia klientom kompleksowe i zintegrowane rozwiązania z zakresu ochrony transakcji handlowych oparte o cztery linie biznesowe:

- Ubezpieczenie należności
- Faktoring
- Wywiadownia handlowa
- Windykacja należności B2B

Coface na świecie

Od ponad 60 lat Coface, światowy lider w ubezpieczeniu należności, wspomaga wymianę handlową pomiędzy firmami z całego świata. Oferuje szereg rozwiązań z zakresu zarządzania, finansowania i ochrony transakcji handlowych, umożliwiając klientom wybór pomiędzy pełnym lub częściowym outsourcingiem zarządzania należnościami.

Międzynarodowy zasięg

130 000 obsługiwanych klientów
6 400 pracowników w oddziałach na świecie
111 krajów, w których świadczymy obsługę
45 procent spośród 500 największych międzynarodowych korporacji stanowią klienci Coface

Bank Natixis – silne zaplecze dla Coface

Coface należy do grupy inwestycyjno-finansowej Natixis Bank. Dzięki tak silnemu wsparciu Coface ma zapewnione stabilne źródło finansowania. Natixis Bank to jedna z największych grup bankowych we Francji posiadająca 22% całości depozytów bankowych oraz 37 milionów klientów w dwóch sieciach: Banques Populaires i Caisses d'Epargne. Natixis Bank ma klientów wśród instytucji finansowych i inwestorów instytucjonalnych, ale także osób fizycznych, prawnych oraz małych i średnich przedsiębiorstw.

Coface Poland

Al. Jerozolimskie 136
02-305 Warszawa
tel.: (+48 22) 465 00 22
fax: (+48 22) 465 40 25
e-mail: sales@coface.pl

www.coface.pl

Oddziały i Biura Regionalne Coface Poland

Oddział w Poznaniu

ul. Bystra 7, 61-366 Poznań
tel.: (+48 61) 874 59 33,
(+48 22) 465 00 33
fax: (+48 22) 465 40 38
e-mail: poznan@coface.pl

Oddział w Katowicach

ul. Opolska 22, bud. B, 40-084 Katowice
tel.: (+48 32) 201 07 85
fax: (+48 22) 465 40 39
e-mail: katowice@coface.pl

Biuro Regionalne we Wrocławiu

ul. Poświęcka 1A, 51-128 Wrocław
tel.: (+48 71) 352 98 34,
fax: (+48 22) 465 42 98
tel. kom.: +48 501 520 349,
+48 665 554 035
e-mail: wroclaw@coface.pl

Biuro Regionalne w Krakowie

ul. Josepha Conrada 63
31-357 Kraków
tel.: (+48 12) 661 50 02
fax: (+48 22) 465 42 91
tel. kom. +48 509 72 71 67
e-mail: krakow@coface.pl

Biuro Regionalne w Gdyni

ul. Sportowa 8, 81-300 Gdynia
tel.: (+48 58) 662 03 40 lub 41,
(+48 22) 465 00 32
fax: (+48 22) 465 42 99
tel. kom.: +48 509 286 549,
+48 501 755 400
e-mail: gdynia@coface.pl

Biuro Regionalne w Szczecinie

tel.: (+48 22) 465 00 10,
(+48 91) 820 59 77
fax: (+48 22) 465 40 10
tel. kom.: +48 501 215 358
e-mail: szczecin@coface.pl